

La Riqueza en California

Tess Thorman

ABRIL 2026

La riqueza es mayor en California que en el resto de los Estados Unidos.

- La riqueza, o patrimonio neto, se refiere a lo que una persona posee menos lo que debe. En California, la riqueza mediana del hogar era mayor (\$303,000) que la de aquellos en el resto de los EE.UU. en general (\$200,000) en el 2023, el último año del que disponemos de datos. Algunos estados individuales, incluyendo Hawái y Washington, tienen niveles medianos de riqueza similares o superiores a los de California.
- El valor neto de la vivienda y los ahorros para la jubilación suelen ser los activos más grandes—valorados en \$572,000 y \$104,000 en la mediana para quienes los poseen. Menos californianos tienen patrimonio de vivienda (51%) o cuentas de jubilación (62%) que cuentas corrientes o de ahorros (94%) o patrimonio del vehículo (84%).
- Los hogares californianos son los que más probablemente tienen deuda de tarjetas de crédito (41%) cuando se trata de préstamos no relacionados con viviendas, vehículos u otras propiedades; algunos tienen deudas educativas o médicas (y otras) (17% y 6%). Sin embargo, la deuda educativa es la que tiene el valor monetario más alto (\$26,000 en la mediana entre quienes tienen alguna).

Los hogares de alto patrimonio tienen mucha más riqueza que los de bajo patrimonio.

- El 10% más rico de los hogares californianos tiene un patrimonio neto superior a \$2.9 millones—y al menos unos pocos cientos de hogares poseen una riqueza que supera los \$1,000 millones. Los hogares de alto patrimonio tienden a tener una variedad de activos y, a diferencia de otros, la mayoría en el cuartil superior tiene inversiones financieras (67%) o patrimonio en negocios, alquileres e inmuebles (50%).
- El cuartil inferior de los hogares tiene menos de \$24,000 en riqueza; cerca de 3 de cada 10 tienen deudas que superan sus activos. En este cuartil, todo tipo de activo es menos común; sólo el 2% tiene vivienda propia y 27% tiene cuentas de jubilación. Seis de cada diez (57%) tienen deuda no garantizada, siendo la deuda educativa la más prevalente (24%).
- Aquellos cerca de la cima de la distribución de la riqueza (percentil 80; \$1.6 millones) tienen un patrimonio neto 124 veces mayor que los que están cerca de la base (percentil 20; \$13,000). Esta diferencia es mayor que en el resto del país, donde el percentil 80 es 99 veces el percentil 20, y mayor que **la desigualdad de ingresos** en California.
- Una mayor riqueza suele estar asociada a mayores ingresos, pero no siempre. Además, la proporción de riqueza respecto a ingresos no es uno a uno. Los hogares de bajo patrimonio en California generalmente tienen menos riqueza que ingresos anuales, mientras que los hogares con alto patrimonio suelen tener casi 14 veces más riqueza que ingresos.



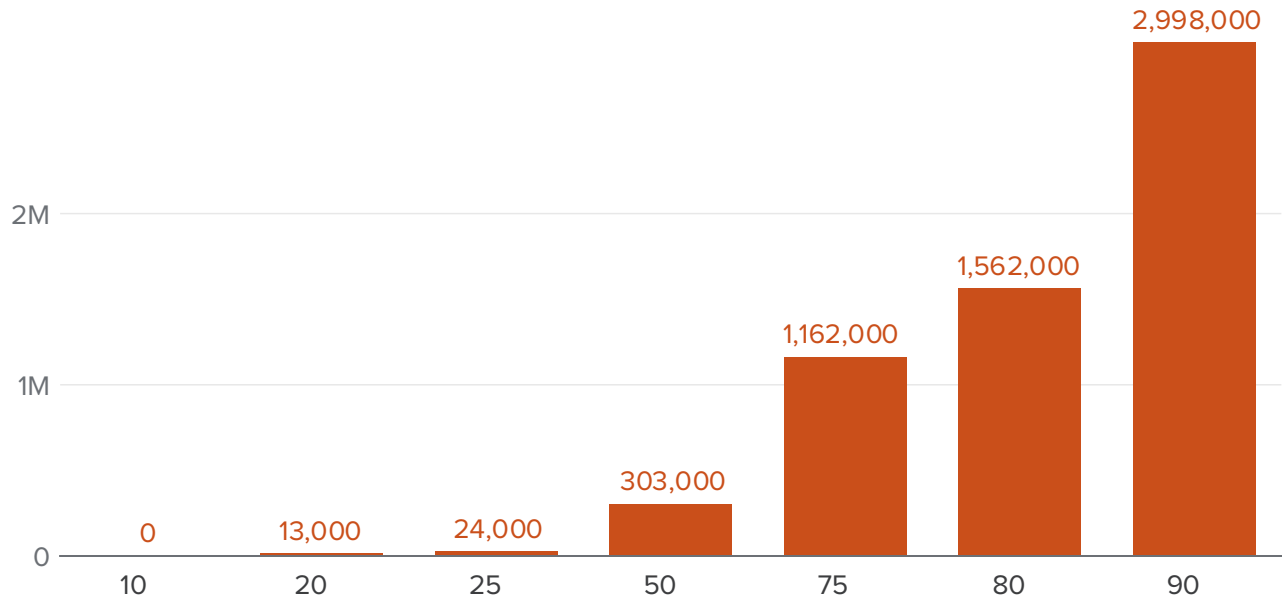
PPIC

PUBLIC POLICY
INSTITUTE OF CALIFORNIA

PPIC.ORG

Los hogares con alto patrimonio tienen una riqueza neta muchas veces superior al de los hogares de bajo patrimonio

Valor en dólares en el percentil



Fuentes: Análisis del autor de los datos de la Encuesta de Ingresos y Participación en Programas 2024.

Notas: Valores en dólares del 2023 ajustados para corresponder al 2024.

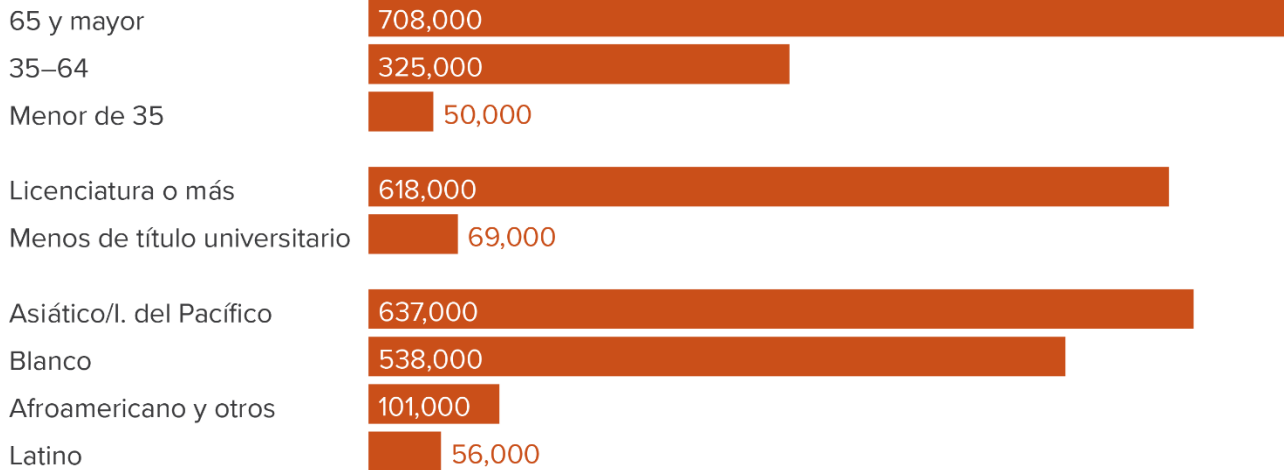
El patrimonio neto es mayor entre los hogares de personas de mayor edad, con estudios universitarios, y blancos y asiáticos.

- Los hogares de personas mayores tienen más riqueza que los hogares jóvenes. Aquellos mayores de 65 años tienen un patrimonio neto medio de \$708,000, en comparación con los \$50,000 entre los hogares menores de 35 años. Esto refleja los activos acumulados a lo largo de la vida, incluyendo el patrimonio de la vivienda; los hogares mayores tienen cerca del triple de probabilidades que los jóvenes de tener una vivienda propia (69% vs. 21%).
- Tener un título universitario también está asociado a una mayor riqueza. El patrimonio neto medio es de \$618,000 para hogares donde al menos una persona tiene un título universitario de cuatro años, comparado con los \$69,000 para los hogares sin él.
- Los hogares blancos y asiáticos tienen una riqueza similar en la mediana (\$538,000 y \$637,000), mientras que los hogares afroamericanos (junto con los hogares nativos americanos, multirraciales y otros) tienen sustancialmente menos (\$101,000). Los hogares latinos tienen la riqueza media más baja con \$56,000.
- El estado también observa brechas entre hogares de nacidos en los EE.UU. y hogares de inmigrantes (\$407,000 vs. \$126,000), y entre hogares encabezados por hombres y mujeres (\$387,000 vs. \$235,000).
- La riqueza varía en todo el estado, con valores medios estimados que **superan \$1 millón** en partes del Área de la Bahía y el oeste del condado de Los Ángeles. Las comunidades del centro del condado de Los Ángeles y del condado de Fresno presentan algunos de los niveles estimados de riqueza media más bajos del estado.



La riqueza de los hogares varía sustancialmente entre grupos demográficos

Patrimonio neto medio



Fuentes: Análisis del autor de los datos de la Encuesta de Ingresos y Participación en Programas 2024.

Notas: Valores en dólares del 2023 ajustados para corresponder a 2024. Las diferencias entre grupos blancos y asiáticos no son estadísticamente significativas en el nivel de confianza del 95%, pero ambos son mayores que las categorías latinas y “afroamericanas y otros” en ese mismo nivel. Las diferencias entre latinos y afroamericanos /otras categorías no son estadísticamente significativas en el nivel de confianza del 95%. La raza/etnia se refiere a la respuesta del jefe de hogar; “Afroamericanos y otros” incluye a nativos americanos, multirraciales y hogares no incluidos en otras categorías.

California fomenta la creación de riqueza a través de programas estatales y locales.

- Una **variedad de programas**—desde ofrecer asistencia a compradores primerizos de vivienda hasta crear cuentas de ahorros, aumentar la educación financiera, ampliar el acceso al crédito y reducir la deuda no garantizada—ayudan a los californianos a construir patrimonio y manejar las deudas.
- La mayoría de los programas son prometedores, pero se necesitan evaluaciones más robustas para confirmar su eficacia—especialmente entre diferentes grupos demográficos.

Realizado con fondos de Blue Shield of California Foundation y de James Irvine Foundation.

Fuentes: Oficina del Censo de los EE.UU., [Encuesta de Ingresos y Participación en Programas](#) (2024). Para información adicional y metodología completa, ver Thorman y McConville, [Activos, Deudas y Riqueza en California](#) (PPIC, 2025).

